

M-GRILL.RU



натурально • вкусно

СЕТЬ ЗАВЕДЕНИЙ БЫСТРОГО ПИТАНИЯ

ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

ТЕНДЕНЦИЯ СПРОСА НА ФАСТ-ФУД



РЫНОК ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ НЕУКЛОННО РАСТЕТ

В 2013 году россияне тратили порядка **10 %** своих доходов на питание в общественных местах

В 2014 этот показатель составил уже **34 %**

В 2015 году почти **50%** предпочитали питаться вне дома

НИША ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ В РЕГИОНАХ ДОВОЛЬНО СВОБОДНА

Рынок далек от насыщенного: из всех сетевых ресторанов общественного питания **44,7%** заведений находятся в Москве и Санкт-Петербурге



ЧТО ТАКОЕ MGRILL?

MGRILL – сеть заведений быстрого питания, ежедневно меняющая представление о фаст-фуде уже более 8 лет

Благодаря высокому качеству продукции и профессиональному сервису, компания в рекордно быстрые сроки завоевала популярность и по достоинству заняла лидерские позиции среди конкурентов



22 ЗАВЕДЕНИЯ В
СВОЕМ РЕГИОНЕ



ПРОХОДИМОСТЬ СВЫШЕ
56 000 ЧЕЛ. В МЕСЯЦ



ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ
ОБОРОТ **10 500 000Р**

**СЕГОДНЯ MGRILL ЯВЛЯЕТСЯ МНОГОКРАТНЫМ ЛАУРЕАТОМ В НОМИНАЦИИ
«ЛУЧШИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ» В НОВОСИБИРСКЕ**

ХРОНОЛОГИЯ УСПЕХА



ПРОДУКЦИЯ MGRILL

КАЧЕСТВО, ОТМЕЧЕННОЕ ПОКУПАТЕЛЯМИ

МНОГОСТУПЕНЧАТЫЙ
КОНТРОЛЬ ПРОИЗВОДСТВА



СЕРТИФИКАТЫ БЕЗОПАСНОСТИ
ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ



СОБСТВЕННАЯ
РЕЦЕПТУРА



ОТБОРНЫЕ
ИНГРЕДИЕНТЫ



БЕЗ ГМО



ПРЕИМУЩЕСТВА ФРАНШИЗЫ MGRILL

ФРАНШИЗА MGRILL – Ваша возможность открыть мини-кафе или организовать успешную сеть торговых павильонов формата стрит-фуд. Франчайзи получает в руководство всё необходимое для успешного старта и скорейшего получения прибыли

ФОРМАТЫ ФРАНШИЗЫ И ИХ ОСОБЕННОСТИ:



МИНИ-КАФЕ

Большая торговая площадь (около 50 м²)

Расширенное меню

Вся продукция изготавливается в мини-кафе, поэтому не требуется наличия собственной производственной базы



СЕТЬ ПАВИЛЬОНОВ

Минимальная торговая площадь (8-12 м²)

Меню, ориентированное на продажу основного продукта – шаурмы

Для производства продукции необходима собственная производственная база по выпуску полуфабрикатов

Рационально единовременное открытие не менее 5ти павильонов

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

ФОРМАТ МИНИ-КАФЕ



ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС **350 000** РУБЛЕЙ

ИНВЕСТИЦИИ **1 865 000** РУБЛЕЙ
включая паушальный взнос

РОЯЛТИ **3%**

СРОК ОКУПАЕМОСТИ **6** МЕСЯЦЕВ

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ В ГОД **3 633 820** РУБЛЕЙ

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

ФОРМАТ ПАВИЛЬОН



ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС **500 000** РУБЛЕЙ

ИНВЕСТИЦИИ **5 500 000** РУБЛЕЙ
включая паушальный взнос

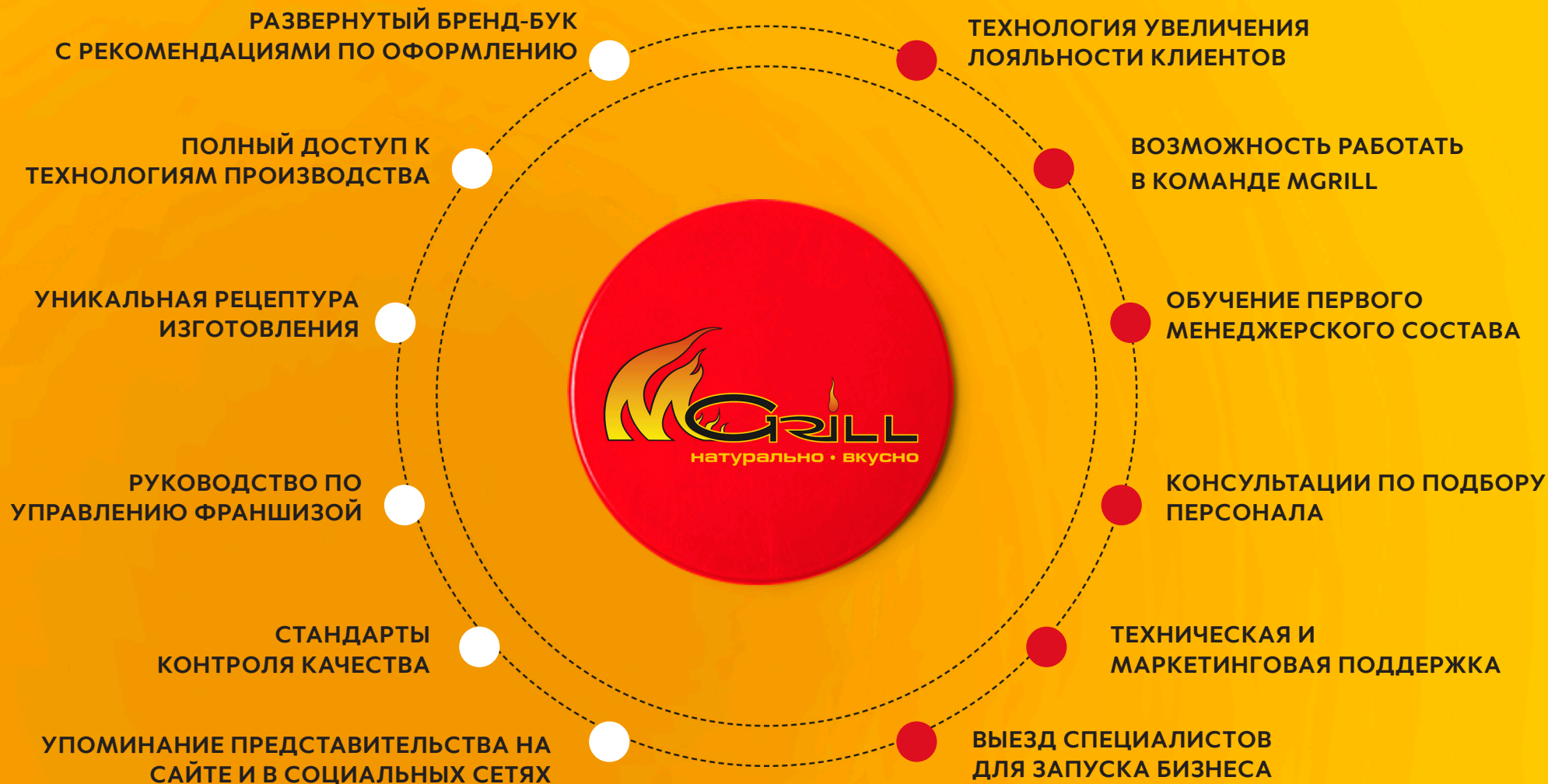
РОЯЛТИ **3%**

СРОК ОКУПАЕМОСТИ **5** МЕСЯЦЕВ

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ В ГОД **13 945 790** РУБЛЕЙ

*Единовременное открытие 5ти павильонов

В СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ ВХОДИТ



7 ШАГОВ К УСПЕШНОМУ СТАРТУ

1

Подписание договора франшизы и
оплата паушального взноса

2

Поиск торгового помещения /
изготовление павильона

3

Брендинг согласно фирменному стилю компании

4

Покупка мебели и оборудования

5

Найм и обучение персонала

6

Создание маркетинговой стратегии развития в выбранном регионе

7

Торжественное открытие вашего заведения



МЫ НЕ БУДЕМ ВАС УБЕЖДАТЬ - МЫ ПОКАЖЕМ, КАК ЭТО РАБОТАЕТ



Приглашаем вас на встречу в центральный офис в Новосибирске, где лично можно увидеть действующее производство, оценить трафик наших заведений и получить эксклюзивные условия сотрудничества.

КОНТАКТЫ

Г. НОВОСИБИРСК

ТЕЛ: **8-913-897-60-00**

E-MAIL: **MGRILL@YANDEX.RU**

ФЕДОРЕНКО РОМАН ИГОРЕВИЧ
ДИРЕКТОР ПО ФРАНЧАЙЗИНГУ

